

お知らせ(NEWS)

■優作社長の勤務地は、4月より大阪本社勤務に変更しました。
■各場所の内部監査を実施し指摘懸案事項なく無事終了しました。
■健康診断の申込みを開始しましたので忘れずに対応下さい。

- ① 面談活性化で案件数を増大！② 工場とのシナジー深化！
③ 品質向上で顧客信頼を向上！

43期下の重要課題

いよいよ4月から当社の43期下期がスタートしました。
先日の目標会議でもお伝えした通り、今期は、中期目標達成に向けた正念場と位置づけ
とにかく面談活動を活性化させ、新規有望案件の増加と受注成約に向けたフォローの
徹底強化が最重要課題となります。

また顧客対応のベースとなるのは、「**細即誠実対応**」です。
営業職、事務職共に各々の立場において、顧客起点でのサービス強化に取り組むよう
お願いします。

43期中間決算

田中優作社長



上期業績

43期上期は、主力部品の補修化の影響を受け、極めて残念ではありますが、昨年の同時期
の業績を確保出来ませんでした。しかし将来の新たな展望が期待できる新規の大手取引先
からの受注成約も獲得でき、期初設定の目標数字は達成する事ができました。
これは、お取引先様からのご支援とそして社員皆さんの目標達成に対しての粘り強い取組に
よるものです。改めまして心より感謝を申し上げます。



実践管理者研修講座に参加

九州営業所 MKさん

2024年10月より毎月1回京都にて2日間ずつ社外研修を受講しました。様々な業界、業種年
齢の方が、15名集まり管理者に求められる役割について座学やワークを用いて学びました。

1日目は昼から夜22時頃までメンバーの皆様と見識を深め、2日目の朝は6時半のウォーキン
グから一日を始め夕方までの研修に臨みました。研修期間中は冬の寒い時期でしたので早朝の
気温は0度、ウォーキングにて頭をすっきりさせるには十分過ぎる気温でした。

第一講から第五講まで受講し、特に記憶に残った事柄としては、『部下への仕事の頼み方』とい
うテーマで面談のロープレを行ったことです。ロープレ中の様子を撮影してもらい、動画を見返
しながら、講師やメンバーからアドバイスを頂きました。雰囲気良くやり取りが出来ていた点は
良い点でしたが、頼みたい仕事の具体性が欠如していたり、部下に考えさせる前に、答えを与え
てしまっていたりと課題が見つかりました。普段、自分の話し方を見ることが無いので、とても
良い機会でした。

今後は受講して終わりではなく、見たり聞いたりした『知識』を、経験や価値観によって自分なり
の考え方である『見識』に変え、行動していく『胆識』にまでレベルを上げ日々の業務に活かして
いきたいと思っています。

先人のことば

佐川先生

計画を持たない人間は自分を捨てたのと同然です！

自己啓発について

アンケート 結果報告

外部研修講座への参加に加えて従来から社員教育の一環としてPHP社のビデオ通信教育を
推奨し、各人は興味あるテーマを選択し自己啓発しています。
各人にアンケート形式で問い合わせし、下記のような要望事項を受けました。
後日、新たな社員教育の検討に生かしたいと思います。

- ① 中国語、英会話など業務上の必要性があり学び向上したい。
- ② 客先から環境関係の調査依頼があり環境関連知識を勉強したい。
- ③ 管理者としてのふるまいや考え方について学び習得したい。
- ④ マイクロソフト Officeの使用などもっと勉強したい。
- ⑤ エクセル、ワードのスキルを向上し業務に生かしたい。

自己紹介

製造技術室 Kさん 寄稿



4月7日より入社しました。前職では磁石応用製品の新製品立ち上げや、長い海外工場勤務、
量産品の品質管理業務に従事しておりました。拝命頂きました品質技術室の業務を、前職で
の実務経験を活かし、出来るところから手を止めずこなしていきたいと思います。 1週間、
大阪本社に通いましたが、すでに二度電車を乗り違えました。群馬での車通勤が長かった私
には大阪の電車通勤は思いのほか強敵です。以上、よろしくお願いいたします。



ソフトボール

東京 Kさん 寄稿

私の趣味はソフトボールです。皆さんは、ゆっくり投げるレクリエーションを想像するかも知
れません。実際は、距離が短く社会人投手が投げる球速は体感170kmと言われ、塁間も短
くスピーディなスポーツです。また、生涯スポーツとしても人気です。九州赴任時は地域の子
供達への指導を10年、大阪東京赴任時では、選手、公認審判員として関り続けています。

野球へ進んだ教え子達が、甲子園、大学選手権、都市対抗に出場する事があり、やっていて
よかったと思う瞬間です。今年度も指導した子供が春夏甲子園に出場します。
また、各地域で仲間が出来、出張時に声を掛けてくれる事もあり、交友関係が広がる事も
継続して良かったと思う点です。生涯続けていく予定です。

パン屋めぐりが大好き

東京 Uさん 寄稿



福岡に本店があるAMAM DACOTANというパン屋さんをご存じでしょうか。
マリトッツォの火付け役となったお店です。私がよく行く店舗は表参道店なのですが、開店前
から大行列の大人気店です。

店内はジブリのような世界観でかわいく、総菜パンは具材が大きく食べ応えがあり、種類も
多いので何度行っても新しい味に出会えます。福岡と東京だけではなく京都にも店舗があり
ます。全種類のパンを食べたい！と思っているので時間を作ってまた行きたいと思います。